



CLINICAXEXOR
CONSULTORÍA SANITARIA INTEGRAL

DR. GUSTAVO CAMAÑAS
Cómo conquistar el
subconsciente del
paciente y crear una
NEUROVENTA EMOCIONAL.





MÉTODO NEX DENTAL

Desarrollado por el Dr. Gustavo Camañas, odontólogo neuroexperto con más de 23 años de experiencia, el MÉTODO NEX DENTAL es un protocolo revolucionario que combina neurociencia y neuroexperiencia para transformar la atención en clínicas dentales.

Este método no solo mejora la experiencia del paciente mediante técnicas avanzadas de neuromarketing, sino que también aumenta la rentabilidad de las clínicas a través de una conexión emocional profunda y una experiencia multisensorial desde la primera visita.



Conquista el Subconsciente del Paciente y crea una NEUROVENTA EMOCIONAL.

Objetivos

- Comprender el cerebro humano de los pacientes y cómo la neurociencia puede mejorar su experiencia en la clínica.
- Mejorar la experiencia del paciente para aumentar la rentabilidad de tu clínica.
- **Aumentar el % de cierre de nuevos tratamientos.**
- Aplicar la Neuroexperiencia360 para optimizar la experiencia del paciente desde la llegada hasta el tratamiento final.
- Desarrollar técnicas de comunicación emocional que se adapten a los perfiles psicológicos de cada paciente, fomentando la fidelización.
- Manejar el estrés y la odontofobia en pacientes, creando un entorno seguro y confiable.
- Conocer en detalle la importancia en el manejo de los protocolos sanitarios ante una inspección sanitaria hostil.
- Conocer en detalle la importancia de cumplimentar los protocolos legales: consentimiento informados, historias clínicas etc.
- Cómo proceder ante una reclamación de un paciente incluso desde antes de iniciarse.
- Conocer el Método 2d para demostrar la importancia de la necesidad de rehabilitar las ausencias a los pacientes y su relación con el cuerpo y fuerza.

CONTENIDO FORMATIVO

Bloque 1: Todo lo relacionado con el cerebro humano

- Fundamentos de neurociencia aplicados a la experiencia del paciente en el entorno clínico.
- Principios de los 3 cerebros de Paul Maclean y su impacto en el comportamiento del paciente durante el tratamiento.
- Introducción a la Neuroexperiencia en el ámbito odontológico.
- Estrategias para influir en la mente subconsciente del paciente y aumentar la fidelización.
- Identificación y activación de botones psicológicos en el contexto clínico.
- Aplicación del MÉTODO NEX DENTAL: Regla A.E.R.F. en la consulta odontológica.
- La comunicación activa en los pacientes: Lenguaje NO verbal

Bloque 2. ¿ Por qué hacemos lo que hacemos y nos sale como nos sale en las primeras visitas?

- Análisis crítico del proceso de atención al paciente desde la llegada hasta la finalización del tratamiento.
- 42 errores "horrores" que cometemos en la primera visita.,
- Cómo percibe el paciente su experiencia a través de los 5 sentidos en el consultorio.
- Identificación de áreas de mejora y estrategias para optimizar la experiencia del paciente en la clínica.

DR GUSTAVO CAMAÑAS

ODONTOLOGO NEUROEXPERTO

CV DR GUSTAVO CAMAÑAS

- Licenciado en odontología año 2001.
- Perito dental
- Periodoncista
- Durante 16 años he liderado la dirección médica nacional de dos multinacionales del sector dental.
- Experto en neuroventa y neurociencia
- Creador y fundador del Método NEX Dental
- Speaker, coach y consultor odontológico.
- Personaje público

DATOS DEL CURSO

 Curso PRESENCIAL

 30 DE NOVIEMBRE 2024 - SEVILLA

 Horario: 10 a 15 horas

 Sevilla Hotel Silken Al-Ándalus Palace

INFORMACIÓN Y RESERVAS

PRECIOS

299€ Externos

226 € Clientes Red Axexor

RESERVA TU PLAZA

formaciones@clinicaxexor.com

Enviar justificante de pago

NOMBRE Y APELLIDOS

CAIXA ES17 2100 2241 0902 0065

Bloque 3: Método 2D (Diagnóstico + demostración) en pacientes con ausencias dentales y maloclusión dental.

- Técnicas para demostrar a los pacientes la importancia en la necesidad de sustituir las piezas dentales en relación a la pérdida de fuerza corporal.
- Desprogramación y valoración línea frenillos en relación al problema de oclusión del paciente.
- Síndrome ocluso postural descendente. Ejemplo apoyo podal .

Bloque 4: Manejo del Paciente Odontofóbico con Neuroexperiencia360

- Estrategias para comprender y abordar la odontofobia desde una perspectiva psicológica.
- Implementación de la técnica R.P.D. (Reprogramación Positiva Directa) en el entorno clínico.
- Protocolos específicos para crear un ambiente de confianza y seguridad para pacientes con odontofobia.

Bloque 5: Perfiles Psicológicos de Pacientes y Adaptación de la Neuroexperiencia

- Tipologías de estilo psicológico: Promotor, facilitador, controlador, analítico.
- Identificación del estilo psicológico de cada paciente en el entorno clínico.
- Estrategias para adaptar la experiencia y la comunicación según el perfil psicológico del paciente.
- Botones psicológicos específicos de cada perfil y cómo conectar emocionalmente durante la consulta.
- Adaptación de las estrategias clínicas y de comunicación a los estilos psicológicos predominantes en la zona

Bloque 6: La importancia de las auditorías de calidad asistencial y aspectos legales.

- La importancia de las auditorías de calidad asistencial para la prevención de sanciones ante inspecciones de sanidad hostiles.
- La importancia de la correcta cumplimentación de los protocolos legales: consentimientos informados, etc.
- ¿ Cómo gestionar una posible reclamación de un paciente insatisfecho?



 **CLINICAXEXOR**
CONSULTORÍA SANITARIA INTEGRAL

